

M2 BEAUTÉ

THE RESEARCHED FORMULA BEAUTY BRAND

BRAND DEVELOPMENT MANAGER (m/w/d)



M2 BEAUTÉ ist einer der erfolgreichsten Premium-Anbieter in der Luxuskosmetik. Unser Schwerpunkt liegt auf innovativen, aus der Forschung abgeleiteten Wirkstoffprodukten. Mit unseren Wachstumsseren für Wimpern und Augenbrauen sind wir führend in unserem Segment und genießen das Vertrauen sowohl erstklassiger Handelspartner wie auch einer Vielzahl hoch zufriedener Anwenderinnen. International sind wir in über 40 Ländern vertreten. Für unser weiteres Wachstum suchen wir qualifizierte und leistungsbereite Mitarbeiter/-innen, denen wir ein modernes und professionelles Arbeitsumfeld sowie überdurchschnittliche Einkommensperspektiven, einschließlich Dienstwagen, bieten.

WEN WIR SUCHEN

Für unser Gebiet „Süd-Ost“ suchen wir eine Verstärkung unseres Vertriebsaußendienstes.

Das Aufgabengebiet umfasst:

- Eigenständige Betreuung unserer Handelspartner
- Entwicklung und Pflege nachhaltiger Geschäftsbeziehungen
- Verkauf von Neu- und Bestandsprodukten an unsere Handelspartner
- Planung und Umsetzung professioneller Inhouse-Trainings bei ausgewählten Top-Kunden
- Durchführung von Sell-Out Events und Experten-Einsätzen (B2C)
- Sicherstellung des markengerechten Merchandisings am POS
- Abstimmung und Kooperation mit unternehmensinternen Abteilungen

Zusätzlicher Schwerpunkt: Unterstützung der Trainingsleitung

- Mitarbeit bei der Entwicklung und Ausgestaltung moderner Trainings- und Schulungskonzepte für Handelspartner und interne Teams
- Durchführung deutschlandweiter Online-Trainings sowie Präsenzs Schulungen in Hotels und Akademien
- Enge Zusammenarbeit mit der Trainingsleitung zur Weiterentwicklung von Methoden und Inhalten (Produktwissen, Verkaufsstrategien, Markenpräsentation)
- Eigenverantwortliche Vorbereitung, Moderation und Nachbereitung von Trainingssessions
- Aktive Rolle als Markenbotschafter/-in in der Wissensvermittlung, um ein einheitliches und hochwertiges Markenverständnis sicherzustellen

WAS SIE AUSZEICHNET

Für dieses verantwortungsvolle und attraktive Aufgabenfeld bringen Sie folgende Voraussetzungen mit:

- Kenntnisse im Bereich Luxuskosmetik und kaufmännisches/wirtschaftliches Verständnis
- Erfahrung bei der kompetenten Umsetzung von Trainings (Verkaufs-, Produkt-Training)
- Erste Erfahrung oder hohe Motivation in der Konzeption von Schulungsunterlagen und digitalen Trainingsformaten
- Gespür für Kunden- und Konsumentenbedürfnisse
- Begeisterungsfähigkeit und Freude am zielorientierten Arbeiten mit Kunden sowie Endkunden
- Hohe Serviceorientierung und Kommunikationsfähigkeit mit Hands-on Mentalität

M2 BEAUTÉ

THE RESEARCHED FORMULA BEAUTY BRAND

- Sicheres Auftreten, Verhandlungsgeschick und Reisebereitschaft (inklusive Übernachtungen)
- Basiskenntnisse in Excel, Word, PowerPoint

IHR GEBIET

- Süd-Ost

WIR BIETEN

- Arbeitsanstellung in einen krisenresistenten Arbeitsmarkt
- Dynamisches, kollegiales, anspruchsvolles und abwechslungsreiches Arbeitsumfeld
- Flache Hierarchien und offene Kommunikationswege
- Selbstständiges und eigenverantwortliches Arbeiten
- Persönliche technische Ausstattung für Homeoffice
- Überdurchschnittliche Einkommensperspektiven
- Komfortables Firmenfahrzeug

BRANDS & BEAUTY
THE ART OF LUXURY SELLING

HABEN WIR IHR INTERESSE GEWECKT?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung (Lebenslauf, Anschreiben, Zeugnisse).

Nutzen Sie unser online Portal <https://www.brands-and-beauty.de/jobvermittlung> oder senden Sie uns Ihre Bewerbung per Mail an info@brands-and-beauty.de