

ZOEVA ist ein innovatives und erfolgreiches Kosmetikunternehmen, bekannt für seine Liebe und Leidenschaft für dekorative Kosmetik und Makeup-Pinsel. Mit einem hohen Anspruch an Qualität sowie der Philosophie, die individuelle Schönheit und das Selbstbewusstsein jeder Frau zu stärken, erobert ZOEVA stetig weitere internationale Märkte. 2008 in Frankfurt am Main gegründet, vertreibt ZOEVA Tools und Makeup weltweit in über 80 Ländern. Weitere Informationen finden sie unter <https://zoevacosmetics.de/>.



Werden Sie Teil unseres Teams als:

International Key Account Manager (w/m/d)

Ihre Aufgaben:

- Visionäre Führung unser internationalen Key Accounts Douglas (DACH) und Sephora (EUROPA) einschließlich vollständiger P&L Verantwortung online/stationär (omni-channel)
- Planung und Realisierung aller Sales Aktivitäten, einschließlich des Abschlusses und der Überwachung von Zielvereinbarung
- Partnerschaftliche Weiterentwicklung von Vertriebskonzepten unter Beachtung der Brand DNA in allen Vertriebskanälen
- Entwicklung, Monitoring und Umsetzung der vereinbarten KPIs für die genannten Kundenkanäle
- Anfertigung und Auswertung von Vertriebsanalysen sowie Entwicklung darauf basierender Maßnahmen in Abstimmung mit der Geschäftsleitung
- Koordination und Umsetzung aller Sales, Marketing Aktivitäten zur Steigerung des Erfolges im Bereich Ein- und Durchverkauf

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium, idealer Weise mit internationaler Ausrichtung
- +5 Jahre Berufserfahrung im relevanten Umfeld, idealer Weise international orientiert
- Ausgezeichnete analytische und kommerzielle Fähigkeiten, verhandlungsstark
- E-Commerce Erfahrung sowie Beherrschung aller relevanten Analysetools
- Autarke Persönlichkeit mit der Fähigkeit zur Diskussion auf Augenhöhe mit unseren internationalen Key Accounts, Business Builder
- International und Interkulturelle, offene Persönlichkeit und mit sehr guten/fließenden Englischkenntnissen

Wir bieten Ihnen:

- Ein Umfeld mit Leidenschaft für Design und hochwertige Produkte
- Flache Hierarchien, offene Kommunikationswege
- Eine engagierte Arbeitsatmosphäre in einem dynamischen Team
- Viel Raum für Ideen und Entwicklungsperspektiven

Wir freuen uns über Ihren Lebenslauf info@brands-and-beauty.de.

