



EXPERIENCE PUIG

A UNIQUE PLACE TO CREATE, GROW AND MAKE AN IMPACT



Puig ist ein spanisches in dritter Generation geführtes Familienunternehmen im Bereich Mode und den drei Prestige-Schönheitskategorien Duft, Make-Up und Derma-Kosmetik mit Sitz in Barcelona. Puig kreiert unverwechselbare Marken mit inspirierenden Geschichten, die Erlebnisse schaffen und die Emotionen der Menschen ansprechen. Das Ziel des Unternehmens ist es, die Zukunft der Luxusbranche zu definieren und beeindruckende Innovationen sowie Wachstum voranzutreiben und damit die EndverbraucherInnen zu begeistern. Die Erfolgsgeschichte definiert sich dabei in einer Kombination aus Eigenmarken wie **Carolina Herrera, Nina Ricci, Paco Rabanne, Jean Paul Gaultier, Dries Van Noten, Penhaligon's** sowie **L'Artisan Parfumeur** und Lizenzmarken wie **Christian Louboutin** und **Comme des Garçons**. Zudem hat Puig in Deutschland seit Januar 2022 die Distribution der Marke **Hermès** übernommen und baut damit die erfolgreiche Marktposition weiter aus. Die hochwertigen Luxusprodukte werden weltweit in über 150 Ländern verkauft.

Puig Deutschland mit Sitz in Hamburg vertreibt die Duft- und Beautyprodukte an den autorisierten Fachhandel in Deutschland, um gleichermaßen KundInnen und KonsumentInnen sowohl im stationären als auch im Online-Geschäft von den attraktiven Marken zu begeistern.

Du hast Lust in **Voll- oder Teilzeit** an einem wunderschönen Counter mit wundervollen Marken und Produkten zu arbeiten? Dann suchen wir Dich **zum nächstmöglichen Zeitpunkt** als

COUNTER ASSISTANT / Beauty Advisor (m/w/d) für die Marke Hermès für unseren Counter im Ludwig Beck in München

DAS SIND DEINE AUFGABEN

- Professionelle und individuelle Kundenberatung für Düfte und Beauty nach Hermès Guidelines
- Verantwortung für den erfolgreichen Verkauf von Hermès Produkten und die Ziel- und Umsatzerreichung des Counters
- Zuständig für die Depotpflege am Counter (Warenbestand, Verfügbarkeit von Testern, etc.)
- Selbstständige und aktive Rekrutierung von Neukunden sowie Ausbau unserer Kundenbeziehung
- Planung und Durchführung von verkaufsfördernden Maßnahmen sowie Verantwortung für die Gestaltung der Counter-Abläufe
- Gewährleistung der Präsentation unserer Produkte gemäß Markenimage/ Markenguidelines
- Regelmäßiges Reporting an den National Counter Manager

DAS IST DEIN PROFIL

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung im Einzelhandel o.ä. sowie Berufserfahrung im Verkauf von exklusiven Marken, insbesondere im Bereich Duft und Beauty
- Kommunikative und sympathische Persönlichkeit mit ausgeprägtem Servicegedanken sowie hoher Kundenorientierung
- Verkaufsprofi mit guten Umgangsformen und einem gepflegten Erscheinungsbild
- Erfahrung in der Übernahme administrativer Tätigkeiten (Warenbestandsreporting, Umsatzanalysen, etc.)
- Geübter Umgang mit MS-Office
- Flexibilität betreffend Arbeitszeiten und Wochenendeinsätzen
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse sowie weitere Fremdsprachen sind vorteilhaft

DAS BIETEN WIR ALS ARBEITGEBER

- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Marktgerechte Vergütung
- Flache Hierarchien und ein spannendes Arbeitsumfeld
- Eine offene und freundliche Arbeitsatmosphäre
- Betriebliche Altersvorsorge
- Mitarbeiterrabatte für unser Markenportfolio
- Regelmäßige Mitarbeitererevents

Wenn Du die Beautybranche liebst und interessante Aufgaben in einem dynamischen Team suchst, dann bist Du bei uns genau richtig! Wir bieten Dir einen exklusiven Einblick in die faszinierende Welt von Luxus, Beauty und Duft.

Wir freuen uns über Ihren Lebenslauf: info@brands-and-beauty.de oder bewerben Sie sich direkt über unsere Website: brands-and-beauty.de/aktuelle-stellen