



EXPERIENCE PUIG

A UNIQUE PLACE TO CREATE, GROW AND MAKE AN IMPACT



Strebst Du nach einer Karriere in einem global agierenden innovativen und erfolgreichen Familienunternehmen? Puig ist ein spanisches, in dritter Generation geführtes Familienunternehmen im Beauty- und Fashionbereich mit Sitz in Barcelona. Die Erfolgsgeschichte basiert auf einer Kombination aus Eigenmarken wie **Paco Rabanne, Jean Paul Gaultier, Carolina Herrera, Penhaligon's, Dries Van Noten** und Lizenzmarken wie **Christian Louboutin und Comme des Garçons**. Zudem hat Puig in Deutschland seit Januar 2022 die Distribution der Marke Hermès übernommen und baut damit seine erfolgreiche Marktposition weiter aus. Die hochwertigen Luxusprodukte, werden weltweit in über 150 Ländern verkauft.

Puig Deutschland mit Sitz in Hamburg vertreibt die Duft- und Beautyprodukte an den autorisierten Fachhandel in Deutschland, um Kund:innen und Konsument:innen sowohl online als auch im stationären Geschäft für unsere attraktiven Marken und Produkte zu begeistern.

Du hast Lust in **Teilzeit (32 Std. /Woche)** an einem großartigen Counter mit wundervollen Produkten im Bereich Duft und Beauty zu arbeiten?

Dann suchen wir Dich zu **August** als

COUNTER MANAGER / Beauty Advisor (m/w/d) für unseren Hermès Counter in Berlin

Was ist Teil Deiner Mission bei uns?

- Professionelle und individuelle Kundenberatung für Düfte und Make-Up nach Hermès Guidelines
- Verantwortung für den erfolgreichen Verkauf von Hermès Produkten und die Ziel- und Umsatzerreichung des Counters
- Verantwortung für die Depotpflege am Counter (Warenbestand, Verfügbarkeit von Testern, etc.)
- Selbstständige und aktive Rekrutierung von Neukund:innen sowie Ausbau der Beziehung zu unseren Kund:innen
- Planung und Durchführung verkaufsfördernder Maßnahmen sowie Verantwortung für die Gestaltung der Counter-Abläufe
- Gewährleistung der Präsentation unserer Produkte gemäß Markenimage/ Markenguidelines
- Regelmäßiges Reporting an den National Counter Manager

Was zeichnet Dich aus?

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung im Einzelhandel o.ä. sowie fundierte Berufserfahrung im Verkauf von exklusiven Niche-Marken, insbesondere im Bereich Duft und Make-Up
- Kommunikative:r und sympathische:r Teamplayer:in mit ausgeprägtem Servicegedanken sowie hoher Kundenorientierung
- Begeisterungsfähiger Verkaufsprofi mit guten Umgangsformen und einem gepflegten Erscheinungsbild
- Erfahrung in der Übernahme administrativer Tätigkeiten (Warenbestandsreporting, Umsatzanalysen, etc.)
- Sicherer Umgang mit MS-Office insbesondere Outlook und Excel
- Flexibilität betreffend Arbeitszeiten und Wochenendeinsätzen
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse sowie weitere Fremdsprachen sind vorteilhaft

Womit wir Dich als zukünftigen Arbeitgeber begeistern möchten?

- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Marktgerechte Vergütung
- Flache Hierarchien und ein spannendes Arbeitsumfeld
- Eine offene und freundliche Arbeitsatmosphäre
- Betriebliche Altersvorsorge
- Mitarbeiterrabatte für unser Markenportfolio
- Regelmäßige Mitarbeitererevents

Wenn Du die Beautybranche liebst und interessante Aufgaben in einem dynamischen Team suchst, dann bist Du bei uns genau richtig! Wir bieten Dir einen exklusiven Einblick in die faszinierende Welt von Luxus, Beauty und Duft.

Wir freuen uns über deinen Lebenslauf: info@brands-and-beauty.de

oder bewirb dich hier auf unsere Website: brands-and-beauty.de/aktuelle-stellen